

DOSSIER : IFS, LA TRANSFORMATION DIGITALE

LE TRAINING CENTER DE CRYOSTAR

ACTUALITÉS



the

CRYOSTAR MAGAZINE

numéro #39 - printemps 2022

neptun

ACTUS

Cryostar concrétise la vente de ses nouvelles pompes verticales NeoVP

« Le lancement commercial de notre nouvelle gamme de pompes verticales multi-étagées NeoVP, intervenu en octobre 2020, a rapidement suscité l'intérêt de nos clients historiques, se réjouit Simon Hautdidier, responsable Ventes & Exécution de Projets de la BU Process Machinery. Nous avons récemment concrétisé deux commandes majeures pour le marché chinois, afin d'équiper les unités de séparation des gaz de l'air de nos clients. Pas moins de 15 pompes verticales NeoVP, modèles NeoVP 245 et NeoVP 250, vont être livrées à l'été 2022 ».

Une performance énergétique de tout premier plan ! Outre une facilité d'installation et de maintenance, la pompe verticale NeoVP, par son rendement optimisé, conduit à des économies substantielles d'énergie pour les utilisateurs et à une diminution des émissions de CO₂ correspondant à la consommation électrique réduite du moteur de la pompe. Plus sûre, plus efficace, plus économique, la NeoVP couvre aussi une gamme de performances élargie. « Cryostar propose des pompes verticales multi-étagées depuis 1991. Nous avons été la première société au monde à développer et vendre de telles pompes pour unités de séparation des gaz de l'air, souligne Bruno Brethes, Directeur de la BU Process Machinery. La nouvelle NeoVP a vu le jour grâce à l'expérience acquise



La nouvelle pompe verticale NeoVP

par nos équipes et en capitalisant sur les retours d'expérience de nos clients propriétaires des 2500 pompes verticales que Cryostar a vendues dans le monde entier ».

Merci à nos clients pour leur confiance et bravo aux équipes Cryostar pour cette performance !

Pour aller plus loin :

<https://cryostar.com/fr/pompes-centrifuges/electriques/multi-etagee/>



Une commande ferme de 2 navires

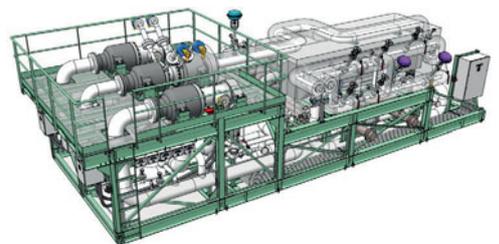
Nous avons le plaisir d'annoncer que nous avons reçu une commande ferme de 2 navires pour un chantier naval réputé ! Le propriétaire est un grand opérateur de GNL et le navire est un méthanier de 170 000 m³. Notre installation vendue est un EcoChill 250, d'une capacité de 1,5 t/h pour le traitement des gaz d'évaporation.

« L'installation sera basée sur notre conception exclusive de machines tournantes intégrant des paliers magnétiques et une technologie de moteur à haute vitesse », précise Neil Wilson, Responsable du marketing, des ventes et de l'équipe de projet, équipements marins pour le GNL.

Cette référence clé pour Cryostar confère une place solide à EcoChill sur le marché. Bravo à tous !

Pour aller plus loin :

<https://cryostar.com/ecochill-subcooler-for-bog-management/>





Dans un monde ultra-connecté, la révolution numérique change non seulement notre façon de communiquer mais aussi la façon dont nous travaillons en général, que ce soit en tant qu'individus et en tant qu'entreprises. **Cryostar a su tirer profit des avancées actuelles et futures de la technologie numérique.** IFS est désormais notre nouveau Progiciel de Gestion Intégré.

Le GO live a été donné en janvier 2022 après la formation de plus de 800 utilisateurs. Ses principaux objectifs, à terme, sont d'augmenter la qualité de services aux clients et d'optimiser la performance globale de Cryostar en améliorant la vie quotidienne et l'ergonomie de travail de ses utilisateurs et, par là-même, l'efficacité de ses processus. Par ailleurs, la digitalisation de nos ateliers a été finalisée en 2021 avec le déploiement des PCs tactiles dans les zones de travail. **C'est ainsi un nouveau pas vers l'usine 4.0.**

L'actualité de Cryostar est riche également d'autres grands projets et réussites d'envergure. Je pense en particulier à notre investissement historique de 15 millions d'euros dans un nouveau bâtiment d'assemblage et de test qui sera achevé cet automne, mais aussi au développement des solutions Hydrogène Liquide et à nos récentes réussites commerciales avec de nouvelles commandes NeoVP et EcoChill.

Tous ces défis, ces conquêtes des marchés sont relevés grâce à l'engagement, la motivation et le professionnalisme de notre personnel qui a **gagner durablement la confiance de nos clients.** Sachons cultiver sans relâche cette confiance ! La confiance est aussi une question d'état d'esprit... soyons confiants en l'avenir, à l'instar de cette citation d'Henri Bergson : « *L'avenir, ce n'est pas ce qui va arriver, mais ce que nous allons en faire* ».

Samuel Zouaghi

PRÉSIDENT

ÉDITO	3
UNE JOURNÉE AVEC Le Training Center de Cryostar	4-5
DOSSIER : IFS, la transformation digitale	8-11
ACTUALITÉS	2, 6-7, 12-15

sommaire



Le Training Center de Cryostar

> CRYOSTAR DISPOSE D'UN CENTRE DE FORMATION INTERNE DEPUIS 2006, QUI PROPOSE DES FORMATIONS POUR SES CLIENTS PARTOUT DANS LE MONDE, AVEC DES CONTENUS SUR MESURE, ADAPTÉS À L'ENSEMBLE DES ÉQUIPEMENTS ET SOLUTIONS. LA MISSION DU CENTRE DE FORMATION : AIDER SES CLIENTS, TOUT COMME POUR L'ENSEMBLE DES ÉQUIPES DU GLOBAL SERVICE AUQUEL LE CENTRE EST RATTACHÉ !

Qu'il s'agisse de membres d'équipage sur méthaniers, de clients utilisant des pompes de distribution ou tous types de turbines, Cryostar fournit une réponse pédagogique adaptée.

Les formations sont dispensées dans les locaux de Cryostar France à Héringue, mais aussi sur les sites d'exploitation des clients et dans les Business Centers de Cryostar.

L'évaluation des formations est excellente avec un taux de satisfaction très élevé de 90 % en moyenne en 2021. « Merci pour cet excellent service fourni, c'est très apprécié ! » Ou encore : « Nous tenons à vous remercier pour l'excellente formation que vous avez dispensée à nos ingénieurs. La qualité de la formation est à l'image de la qualité de la recherche, de la conception et de la construction des compresseurs de gaz et autres équipements auxiliaires par votre société. »

Ce type de retours clients fait la fierté de nos formateurs internes et nourrissent leur motivation.

Focus sur nos formateurs

L'équipe est composée d'un groupe technique ayant accumulé plus d'une quinzaine d'années d'expérience dans le fonctionnement de machines et d'installations Cryostar. Les membres de l'équipe ont été validés pour leur expertise mais aussi pour leur capacité à animer des sessions interactives et proches des besoins des participants.

Les formations théoriques sont assurées par Jérôme Becourt, responsable du centre de formation depuis 2019 et par Sébastien Schuh, formateur technique depuis 2018. Une bonne partie des formations se déroule en intra chez Cryostar, dans une salle dédiée et sur le terrain en atelier.



« La situation sanitaire relative au Covid nous a poussé à innover pour adapter la pédagogie au format distanciel, se remémore Sébastien. Nous avons revu tout le déroulé qui a été divisé en sessions de 3h au lieu de 8h afin de garder un public concentré. Nous avons également privilégié les interactions en renforçant les temps d'échanges, les formations descendantes où l'on déroule un support de présentation n'étant pas du tout adaptées à la visio conférence. Cela s'est très bien passé au final, même si nous préférons le présentiel qui reste la modalité optimale. Nous renouons d'ailleurs avec le présentiel en 2022 pour les pays qui ne sont plus sous restrictions sanitaires », se réjouit Sébastien.

L'emploi du temps de l'équipe est réparti entre la préparation des contenus de formation sur-mesure, -qui peut prendre jusqu'à 2 mois car chaque équipement Cryostar a ses spécificités-, les journées d'animation des sessions de formations et l'ingénierie - suivi des formations.

« Certains clients ont beaucoup d'expérience, ils utilisent nos équipements depuis un certain temps et ont des questions très précises. Des questions très pointues peuvent être remontées à nos ingénieurs de Bureau d'Études qui vont analyser et traiter les questions, puis nous assurons le retour client au plus rapide, sous quelques jours en général. C'est un véritable travail d'équipe qui mobilise de nombreuses compétences internes », conclut Jérôme.

« Notre salle de formation a été récemment réaménagée pour offrir des conditions pédagogiques optimales. Elle est équipée d'un tableau blanc interactif et d'un ensemble d'équipements. Les clients ont par ailleurs la possibilité d'apporter leur propre équipement pour entretien et bénéficier simultanément d'une formation d'entretien et de réparation de leur machine », précise Jérôme.

Jérôme et Sébastien sont assistés par le Service Réparation pour la formation pratique en atelier chez Cryostar, ainsi que par les équipes du Field Service pour les formations se déroulant chez les clients. « Ils nous apportent un support et un soutien précieux pour toutes les formations spécifiques à l'international. Nous nous déplaçons dans le monde entier car la proximité client est une valeur forte qui nous anime au quotidien », poursuit Jérôme.



Sébastien Schuh, formateur technique

Pour aller plus loin :

Formulaire de demande de formation
<https://cryostar.com/fr/nous-contacter-2/>



Jérôme Becourt, responsable du centre de formation

Contenu-type d'une formation

- Module 1 : Introduction – Règles de Sécurité
- Module 2 : Principes théoriques et Physique Appliquée
- Module 3 : Conception – Fabrication – Technologie
- Module 4 : Auxiliaires associés – Panneaux électriques
- Module 5 : Instrumentation – Systèmes de sécurité
- Module 6 : Installation – Fonctionnement
- Module 7 : Maintenance et diagnostic des défaillances
- Module 8 : Démontage – Remontage – Essais
- Module 9 : Révision – Évaluation – Conclusion

REPORTS

ACTUS

Nouveaux bureaux pour Cryostar Automation à Capdenac

Les travaux d'agrandissement des locaux de Cryostar Automation à Capdenac, débutés en 2020, viennent de s'achever fin février 2022 ; les équipes Cryostar ont pris possession avec plaisir de leurs nouveaux bureaux, complétés d'un parking déjà opérationnel depuis l'année dernière.



Ces nouveaux bureaux confortables, notamment au niveau thermique et sonore, offrent par ailleurs un large espace supplémentaire de travail et de collaboration.

Cryostar Automation fêtait son 20^{ème} anniversaire en 2021. Une belle aventure de croissance symbolisée, notamment, par cette extension de bureaux !



REPORTS

ACTUS

Projet Phénix : 15 millions d'euros dans un nouveau bâtiment d'assemblage et de test

Un investissement de 15 millions d'euros, dans un nouveau bâtiment d'assemblage et de test de 1600 m², est en cours à Cryostar France, sur son site haut-rhinois. Le projet, baptisé Phénix, a débuté fin 2020 et avance à bonne cadence en cette année 2022, qui verra l'achèvement des travaux à l'automne.

« La capacité de test de compresseurs à 4 ou 6 étages et de turbines se verra doublée. Cet investissement constitue le plus important investissement jamais réalisé dans l'histoire de Cryostar. Il illustre la confiance que l'entreprise porte en l'avenir et en ses opportunités de croissance », évoque Didier Walch, Directeur Système d'Information et Infrastructures Industrielles de Cryostar.

Cryostar a fait le choix d'un bâtiment industriel respectueux



Le bâtiment, sorti de terre depuis le mois de janvier 2022, sera achevé cet automne

de l'environnement en matière d'énergie. Le bâtiment intègrera notamment une toiture végétalisée, des panneaux solaires et le recours à la géothermie pour le chauffage, en allant puiser dans la nappe phréatique jusqu'à 20 mètres.

À NOTER DANS VOS AGENDAS :
l'inauguration officielle est d'ores et déjà fixée au 19 décembre 2022 !

« Cet investissement nous permettra de poursuivre notre croissance en renforçant davantage encore nos points forts que sont notre flexibilité et notre agilité et ainsi de mieux satisfaire nos clients en termes de qualité et de délais »,

conclut Olivier Werth,
Directeur des Opérations Cryostar



Les 4 ponts roulants ont été livrés et installés au mois de mars. Chacun des 2 halls est équipé d'un pont de 80 tonnes et d'un pont de 20 tonnes.

LA TRANSFORMATION DIGITALE DU SYSTÈME D'INFORMATIONS DE CRYOSTAR EST EN MARCHÉ

> IFS EST DÉSORMAIS LE NOUVEAU PROGRAMME DE GESTION INTÉGRÉ (ERP - ENTERPRISE RESOURCE PLANNING) DE CRYOSTAR. LE GO LIVE A ÉTÉ DONNÉ EN JANVIER 2022 APRÈS LA FORMATION DES 800 UTILISATEURS PAR LES KEY USERS ET EXPERTS FONCTIONNELS.

Le déploiement d'IFS fait partie du programme Hercule, programme d'entreprise de transformation digitale de notre système d'informations.

Ses principaux objectifs, à terme, sont d'augmenter la qualité de services aux clients, d'optimiser la performance globale de Cryostar en améliorant

l'efficacité de nos processus, d'uniformiser nos référentiels et nos outils, et d'améliorer la vie quotidienne des utilisateurs du système d'informations.

À fin 2021, le projet IFS représente un investissement de 5,3 M€ intégrant les coûts internes.

ifs l'interview

Frédéric Chenuet,
Chef de Projet Systèmes d'Information

the CRYOSTAR MAGAZINE : Quel est le périmètre de ce nouveau Progiciel de Gestion Intégré ?

Frédéric Chenuet : Le périmètre d'IFS intègre les briques métiers vente, gestion de projet, bureau d'études, qualité, planification, industrialisation, achats, production, expédition, facturation, service après-vente, ressources humaines et finances. En synthèse, chacun des collaborateurs Cryostar utilisera à terme IFS au quotidien.

CM : Quels sont les avantages et bénéfices, en particulier pour les clients, à court et moyen terme ?

F CH : Les bénéfices seront nombreux ! La gestion de la planification se trouvera optimisée et les plannings fiabilisés grâce au meilleur suivi au niveau projet. IFS permettra également une gestion plus fine de la production (ordonnancement), donnera la possibilité de grouper des besoins et procurera une meilleure gestion de la base installée.

CM : En tant que Chef de Projet IFS, qu'est-ce qui vous a particulièrement motivé dans cette mission ?

F CH : Après 10 ans d'ancienneté, j'avais envie de mettre à contribution mes connaissances des processus métiers de Cryostar. Cette proposition était également un des plus gros et beau challenge professionnel de ma carrière. Et enfin, ce fut le projet le plus formateur en termes d'encadrement fonctionnel d'une équipe pluridisciplinaire.

CM : Quelles ont été les clés du succès de la mise en œuvre et du déploiement ?

F CH : Comme pour toute conduite du changement, la donnée humaine a été au centre de la réussite. Nous avons pu compter sur l'implication et l'engagement sans faille des keys users comme des experts fonctionnels. Les compétences métiers des membres de l'équipe ont été précieuses. Un groupe projet m'a également accompagné dans l'animation des équipes, la

priorisation des activités et la préparation de la migration. Pour finir, nous n'aurions pu réussir sans l'engagement du comité de direction qui a été très attentif aux besoins suscités par le projet et sans la souplesse de nos collaborateurs qui se sont montrés ouverts aux changements, solidaires et compréhensifs. Je tiens à souligner également la réactivité de nos partenaires externes comme Concret et Ootary, tout aussi engagés à nos côtés que nos équipes internes.

CM : Quel premier bilan tirez-vous à l'issue du Go Live ?

F CH : Nous sommes conscients qu'il reste encore des marges de progrès et d'optimisation mais j'aurais tendance à rappeler que nos anciens outils ne se sont pas construits en quelques mois... Et comme nous l'a régulièrement rappelé notre Président Samuel Zouaghi au cours de ce projet, sachons aussi regarder le travail réalisé et apprécier ce que nous avons mis en place. Nous avons réussi à basculer 2 sites représentant 800 collaborateurs en France sur un nouveau système intégrant l'ensemble des fonctions... L'équipe projet reste bien sûr en place pour accompagner dans cette phase de démarrage et retrouver un rythme nous permettant de satisfaire au mieux nos clients internes et externes. En parallèle de ce lancement, nous avons mené une réflexion sur l'organisation de notre service Direction Systèmes Informations afin d'accompagner au mieux ces évolutions en intégrant au sein de ce service un pôle fonctionnel.





Les 2 jambes de l'organisation de l'équipe projet : le key user et l'expert fonctionnel

Les principales missions du key user :

- Par délégation de sa direction, il est garant de l'aboutissement du projet sur son domaine.
- Porte-parole de l'expertise métier, il est orienté « Processus », concis, curieux, a la vision des enjeux pour son domaine et est force de proposition dans un contexte de changement.
- Acteur clé de la définition de la solution, sa connaissance fine des processus de son périmètre lui permet de les décrire.
- Il collabore avec la maîtrise d'œuvre interne. Il est le garant métier de la définition de l'ensemble des processus de son domaine et de leur mise en œuvre dans la solution choisie.
- Il se met en capacité de challenger les modes de fonctionnement afin de se mettre en adéquation avec le standard de l'ERP et les bonnes pratiques (Best Practices).

Les principales missions de l'expert fonctionnel :

- Il exprime les besoins et les règles de gestion associées à son domaine métier.
- Il est responsable de la bonne exécution des travaux internes qui lui sont assignés dans le cadre du projet.
- Il participe activement à l'ensemble des ateliers de travail animés par son key user.
- Il contribue à la rédaction des documents liés au paramétrage.
- Il participe à la création des supports de formations des utilisateurs finaux sous la responsabilité du key user.
- Il participe activement aux sessions de formation des utilisateurs de son domaine selon le plan et les modalités de formation valides.

IFS : Késaco ?

IFS est une société multinationale de logiciels d'entreprise basée à Linköping, en Suède. La société développe et fournit des logiciels d'entreprise à des clients du monde entier qui fabriquent et distribuent des biens, entretiennent des actifs et gèrent des opérations axées sur les services. Reconnu comme l'un des principaux fournisseurs de solutions logicielles, plus de 200 000 entreprises lui font confiance.



IFS va permettre à Cryostar d'améliorer sa performance en termes de gestion électronique des documents, mais également en termes de digitalisation au travers de la mise en place de systèmes de code à barres et d'écrans dans le magasin et les ateliers. C'est ainsi un nouveau pas vers l'usine 4.0.

Deux années sous haute agilité

- **Fin 2018** : choix de la solution
- **Début 2019** : cadrage du contrat IFS
- **Mi 2019** : démarrage de la phase de conception
- **Mi 2020** : validation de la conception et démarrage de la phase de réalisation
- **Janvier 2021** : démarrage du scope Ressources Humaines
- **Mi 2021** : fin de la phase de réalisation et démarrage des phases de tests transverses et de migration
- **Fin 2021** : formation des 800 utilisateurs par les key users et experts fonctionnels
- **10 Janvier 2022** : démarrage sur le scope France



news

ACTUS

CRYOSTAR INTENSIFIE LE DÉVELOPPEMENT DE SES SOLUTIONS HYDROGÈNE LIQUIDE (LH2)

Nos équipes commerciales sur le terrain sont toujours plus fréquemment interrogées sur les activités de Cryostar dans le secteur de l'hydrogène. En effet, ce gaz est de plus en plus au centre des nouvelles politiques de lutte contre le réchauffement climatique et de réduction des gaz à effet de serre, certains le désignant même comme à la base de « l'énergie propre ultime ».

Son stockage représente un défi car, du fait de sa faible densité, il occupe un volume conséquent. Il est donc nécessaire d'en réduire le volume pour qu'il puisse être

stocké et transporté efficacement, les moyens les plus courants d'y parvenir étant d'augmenter sa pression (42 kg/m³ à 70 Mpa) ou de le liquéfier (71 kg/m³ à -253°C). Ainsi le marché s'oriente petit à petit vers cette dernière solution d'hydrogène liquide (LH2), étant donné qu'il occupe 1/800^e de son volume à l'état gazeux (@ 1bar) ; le marché US par exemple, de par ses volumes de consommations, ne stocke pratiquement plus que de l'hydrogène à l'état liquide.

« C'est là que la question devient intéressante pour Cryostar. Car une application avec un liquide

cryogénique suppose presque toujours l'utilisation d'une pompe, notre spécialité. Avec près de 400 pompes hydrogènes vendues depuis 2010, notre objectif est de devenir le leader du marché dans les solutions de distribution de LH2 dynamique d'ici 2025 », indique Claire Rivollier, Directrice de la Business Unit Distribution Cryostar.

Une gamme complète de pompes pistons haute-pression

Cryostar propose actuellement une gamme complète de pompes pistons haute-pression de type MRP et LDPD, allant jusqu'à 500 bar pour un débit pouvant atteindre jusqu'à 930 kg/h.

La mobilité légère, comme lourde à venir, sera développée autour des applications hydrogène et à ce titre, les pompes serviront pour le soutage ou le remplissage des véhicules tels que les voitures, bus, camions, trains à court terme, puis les navires et avions à moyen-long terme.

Aussi les gaziers producteurs de la molécule nécessitent des solutions de vaporisation de l'hydrogène liquide pour le transférer dans les tubes trailers destinés à livrer le gaz ; notre entité Cryostar Automation, spécialisée dans le remplissage de



Claire Rivollier, Directrice de la Business Unit Distribution et Michaël Huss, Business Developer pour l'Hydrogène

news

ACTUS

cylindres de gaz industriels et médicaux, répond déjà à cette demande avec une solution clé en main. Ces mêmes gaziers seront d'ici peu demandeurs en solutions pour optimiser les temps de chargement des semi-remorques servant au transport de l'hydrogène liquide ; nous sommes donc en train de développer une gamme de pompes centrifuges pour adresser ce besoin à venir. Par ailleurs, d'autres applications en lien avec l'énergie telles que l'alimentation des turbines gaz en hydrogène et la décarbonation des réseaux verront très prochainement le jour, sur lesquelles Cryostar est appelée à se positionner.

Pour répondre aux défis posés par ce marché en plein développement, et sous l'impulsion de Claire Rivollier, Directrice de la Business Unit Distribution, un groupe de travail a été constitué, regroupant différentes activités stratégiques de l'entreprise (vente, achat, R&D, support technique, management de produit), et animé par Michaël Huss, Business Developer pour l'Hydrogène.

La tâche de ce groupe est de construire et consolider l'offre technique et commerciale globale Cryostar et d'initier les développements de produits qui nous permettront d'atteindre l'objectif cité plus haut.

L'hydrogène peut aujourd'hui paraître un phénomène de mode ou de média, pourtant des sommes conséquentes sont allouées aussi bien au niveau international que local pour promouvoir et aider au développement de ce vecteur d'énergie propre ultime. L'hydrogène est, avec d'autres sources d'énergies renouvelables, un élément clé pour résoudre l'équation du réchauffement climatique et fait partie intégrante de tous les plans de réduction des gaz à effet de serre. Leader technologique dans le monde de la cryogénie depuis sa création, Cryostar a clairement l'intention d'en devenir à court terme un acteur majeur.

Pour + d'informations sur nos solutions Hydrogène, nous vous invitons à consulter notre site dédié :

<https://cryostar-hydrogen-solutions.com>



H₂

À propos de l'hydrogène

L'hydrogène est présent en abondance dans l'univers (75% en masse et 92% en nombre d'atomes constituant ce dernier), ce gaz est appelé à occuper une place prépondérante en tant que vecteur énergétique durable, son utilisation ne générant que de la chaleur et de l'eau.

L'hydrogène n'existe nulle part sur terre à l'état pur ; toujours contenu dans un autre élément tel que l'eau ou un hydrocarbure, il ne peut être obtenu qu'à travers des procédés tels que l'électrolyse de l'eau ou le vaporeformage de combustibles fossiles. On parle alors d'hydrogène vert ou gris, rose si l'électricité utilisée dans l'électrolyse provient de l'énergie nucléaire ou bleu si le CO₂ produit par le reformage est capturé.

Aussi l'hydrogène présente des caractéristiques très particulières qui influencent grandement son utilisation : c'est un des gaz les plus légers de la table des éléments : ~0.09 kg/m³ à la pression atmosphérique, environ 13 fois moins dense que l'azote, son point d'ébullition se situe très bas, -252,9°C, et il s'évapore et s'enflamme très facilement.

Des infrastructures très particulières sont donc essentielles pour son emploi, notamment en termes de matériaux, d'isolation et de sécurité.



REPORTS

ACTUS

LA COMMISSION HANDICAP DE CRYOSTAR À PIED D'ŒUVRE !

La commission Handicap de Cryostar a été constituée à l'été 2021. Les 14 membres se réunissent depuis plusieurs mois et travaillent le sujet selon leurs compétences métiers, en collaboration avec la Référente Handicap de Cryostar, Virginie Fillinger.

Leur rôle principal est d'être un relais pour faciliter les échanges et traiter les nombreuses thématiques comme l'accessibilité des locaux, la sécurité, le recrutement, le maintien dans l'emploi ou encore la sensibilisation par la communication.

Cryostar vise à terme l'obtention du label « ENTREPRISE HANDI ACCUEILLANTE » selon la norme NF X50-783.

« Cryostar est engagé dans une démarche de fond autour de l'inclusion et de la diversité. Agir en tant qu'entreprise handi-accueillante constitue un volet important de notre démarche RSE. Nous sommes convaincus que les personnes en situation de handicap au sein de nos équipes enrichissent notre capital humain », détaille Annie Bonnot, Directrice des Ressources Humaines.

Ensemble dépassons le cap du handicap ! #BeCryostar

Cryostar renforce ses moyens de stockage

Deux nouvelles zones de stockage sur le site d'Hésingue (France) sont en place depuis ce printemps 2022. D'une surface de 750 m² au total, elles ont la capacité d'abriter sous 2 chapiteaux quelques 850 palettes stockées sur racks.

« Cryostar loue une prestation de stockage de pièces auprès d'un logisticien situé dans une commune voisine. Avec ces nouvelles zones de stockage intégrées sur le site Cryostar, nous gagnons en réactivité grâce à la rapidité de mise à disposition des produits vers la production ou vers nos clients, le tout en réduisant notre empreinte carbone par la suppression des navettes », précise Damien Peter, Responsable maintenance et infrastructures industrielles Cryostar.



REPORTS

ACTUS

JOYEUX ANNIVERSAIRE À CRYOSTAR BRÉSIL !



Cryostar Brésil est installé à Vinhedo dans la région de São Paulo depuis 2012.

La Direction de Cryostar France s'est rendue sur place pour une visite officielle au mois de février 2022. Le Président Samuel Zouaghi a longuement remercié l'ensemble du personnel pour son engagement, sa motivation et son professionnalisme, sans qui les défis, les conquêtes des marchés d'Amérique Centrale et d'Amérique du Sud n'auraient pu être relevés et gagnés.

La Direction a également rencontré plusieurs clients, qui ont exprimé leur grande satisfaction quant à la qualité des services et la longévité des équipements Cryostar.

Bravo et merci à toutes les équipes de Cryostar Brésil !

Depuis la création de Cryostar en octobre 1966, le chemin parcouru est impressionnant, avec des succès d'envergure !

Cryostar Singapour et Cryostar Automation avaient respectivement

fêté leurs 30 ans et 20 ans de réussite en 2021.

Ce sera le tour du site d'Hésingue de célébrer ses 50 ans en 2023.





more than
CRYOGENICS

Expert en machines tournantes et solutions
cryogéniques pour applications en gaz
médicaux et industriels, gaz naturel,
hydrogène et énergies propres

#BeCryostar #morethancryogenics



BRÉSIL

CHINE

ÉTATS-UNIS

FRANCE

INDE

ROYAUME-UNI

RUSSIE

SINGAPOUR

Pour connaître les interlocuteurs et
adresses de CRYOSTAR partout dans le
monde : www.cryostar.com/locations

Directeur de la publication : Samuel ZOUAGHI • Rédactrice en chef : Brigitte SIMON

• Ligne éditoriale et rédaction : Cabinet Brigitte Simon Conseil - Tél. +33 (0)6 50 37 28 14 - conseil@brigitte-simon.com

• Mise en page : Valparaiso - d.klein@valparaiso.fr • Photos : Photothèque Cryostar, Giannelli, Getty Images

www.CRYOSTAR.com



© CRYOSTAR - all rights reserved
Contact: magazine@CRYOSTAR.com